



**CONFIEZ UNE  
MISSION ENTREPRISE  
À NOS ÉTUDIANTS CHINOIS**  
(étudiants parlant le français)

Discover  
Decode  
Do

**KEDGE**  
BUSINESS SCHOOL

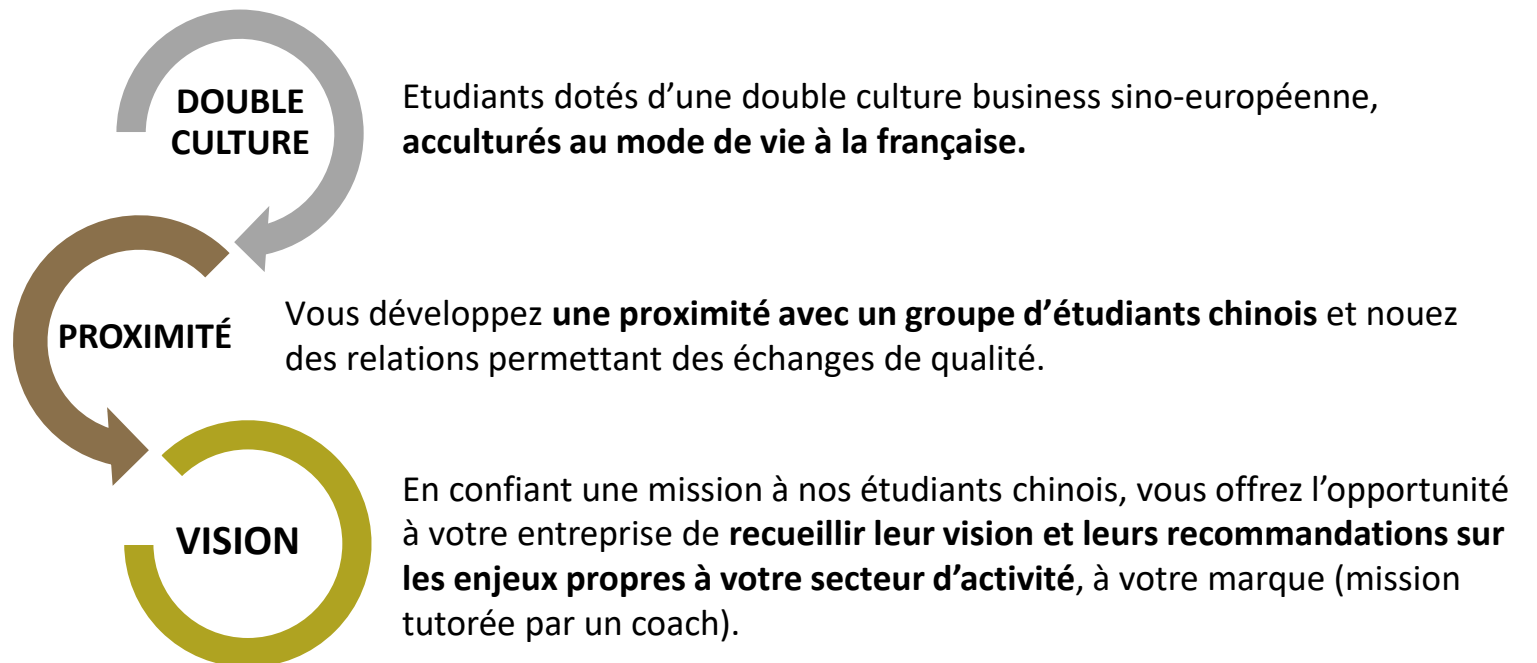


# BÉNÉFICIEZ DU REGARD DE JEUNES TALENTS CHINOIS

## Des étudiants de haut niveau

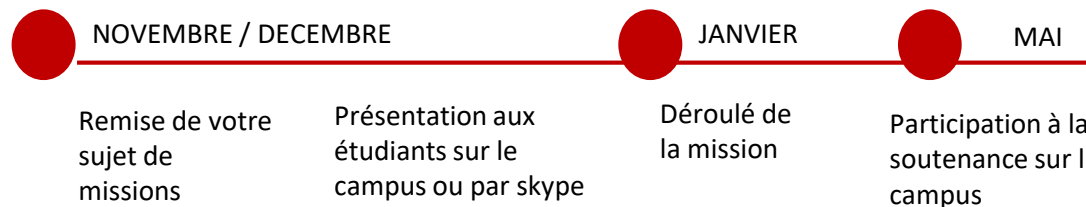
Lauréats du concours national d'entrée à l'**Université Renmin (Top 3 universités chinoises)**, ils intègrent notre **programme en management BAC + 5**. Ils sont présents sur notre campus de Bordeaux pour leur 3<sup>ème</sup> et 5<sup>ème</sup> année et **ils parlent français**.

## Bénéfices pour votre entreprise



# EXEMPLES DE MISSIONS RÉALISÉES

GROUPE SAVENCIA	Pourquoi le <b>marché du snacking frais et laitier individuel</b> évolue t-il si vite aujourd'hui en Chine
CLEMENCE COIFFE	<b>Modèle économique de diffusion</b> et accroissement de la notoriété
YOOJI	<b>Cartographie du marché de la nourriture enfantine en Chine</b> et analyse des moyens d'implantations
DELOITTE	<b>Problématiques clés identifiées pour un prospect chinois</b> dans le cadre d'un investissement viticole
EY	Les <b>raisons qui poussent les chinois à investir</b> en France ?
FAYAT	Analyse de marché <b>Les centrales d'enrobage en Chine</b>
EXPAT EXPRESS	Origine et besoins de la <b>population chinoise de Bordeaux</b>
SWEET BORDEAUX	Comment <b>commercialiser nos vins d'or sur la Chine</b> ?
GEODIS	<b>Distribution &amp; Express</b> : quelles villes et quels produits pourraient répondre à cette offre ?
LECTRA	Etude de <b>marché de la chaussure</b> et plus particulièrement le marché de la fabrication de chaussure de sport en Asie du Sud-Est
BOLLORE	Cross-Boarder E-Commerce into China : comment les marques françaises peuvent-elles <b>atteindre leurs clients chinois sous ce modèle</b> ?



## CONTACT

Isabelle Blombou

Mobile 07 88 22 76 31

[Isabelle.blombou@kedgebs.com](mailto:Isabelle.blombou@kedgebs.com)

